168澳洲10官网历史开奖记录冷热分析

EMCm7DuGMf9lBRLV

168澳洲10官网历史开奖记录冷热分析最高降幅84%!38家券商投行业务大比拼,仅6家实现正增长

2024年是证券行业的"困境反转"之年,营收和净利润双双实现增长,但分业务看,投行业务尚未迎来"春天"。

目前已披露2024年年报的38家上市券商中,仅有6家券商的投行业务手续费净收入实现正增长,最高增幅达91%。与之形成鲜明对比的是,32家上市券商平均下滑27%,最高降幅达84%。

受市场环境影响,券商加快投行业务模式转型。梳理年报来看,大型券商愈加向提供全业务链的综合金 融服务商迈进,辐射境内外需求;中小券商则深耕细分领域,加快打造"精品投行"。

仅6家券商投行业务实现正增长

对整个证券行业而言,2024年是个"丰收年",全行业实现营收4511.7亿元,同比增长11.2%;净利润 1672.6亿元,同比增长21.3%。但从业务结构来看,投行业务的收入仍在下滑,拖累了整体表现。据中证 协统计的数据,2024年,投行业务占全行业收入的比重从上年的13.42%下降至7.8%。

截至4月27日,除天风证券、中银证券、长江证券、长城证券4家外,已有38家上市券商披露2024年年报,可以从中一窥2024年券商投行业务发展概况。

数据显示,38家上市券商2024年投行业务手续费净收入合计292.18亿元,同比下降27%,降幅较2023年进一步扩大。具体到各家券商,仅有首创证券、第一创业、太平洋证券、广发证券、南京证券、中国银河6家券商实现正增长。

从年报可以大致分析出这6家券商投行业务逆势增长的"诀窍"。首创证券2024年加大北交所服务力度,完成可转债市场单笔最大规模项目的承销发行,ABS发行规模和销售规模也实现双提升;第一创业聚焦北交所布局,完成了2单IPO项目,新三板推荐挂牌业务也有所进步。太平洋证券、广发证券、南京证券、中国银河则主要得益于债券承销业务显著增长。此外,广发证券2024年并购重组业务取得较好成绩,中国银河海外投行业务实现重要突破,这些为两家券商投行业绩增色不少。

多家上市券商上年股权融资业务"颗粒无收"

与之形成鲜明对比的是,余下32家券商的投行业务手续费净收入均有所下滑,降幅在2%—84%之间。其中,华林证券降幅最大,2024年投行业务手续费净收入为0.17亿元,同比下滑84%。从其年报可以看出,2024年该公司投行业务收入主要依赖财务顾问业务,保荐业务几乎是颗粒无收。

关于收入大幅下滑,华林证券称,这主要系IPO及再融资阶段性收紧。确实,股权融资大幅放缓明显拖累券商投行业绩表现。据Wind数据统计,按上市日计,2024年,A股市场股权融资2904.72亿元,同比下降73.62%。其中,首发上市融资673.53亿元,同比下降81.11%;再融资2231.20亿元,同比下降70.03%。

2024年股权融资业务颗粒无收的并非仅有华林证券。Wind显示,以发行日为统计口径,西部证券、华安证券、华西证券在报告期内均没有股权融资项目。而在2021年—2023年三个报告期内,这4家券商曾操盘的股权融资项目数量都在10个及以上。

受到市场环境冲击,中信证券、招商证券、中信建投等股权融资业务见长的头部券商也未恢复元气, 2024年投行业务手续费净收入降幅在30%以上。不过,也有一些券商投行业务下滑态势得到遏制,如中 金公司、国元证券、方正证券。虽然这三家2024年投行业务手续费净收入同比仍然为负,但相较2023年 明显降幅收窄。其中中金公司发力并购重组业务,熨平了股权融资业务大减带来的业绩波动。

中小券商深耕细分领域,打造精品投行

压力之下,券商投行都在持续转型。不过,大型券商和中小券商的转型路径各有侧重。

在谈及2025年投行业务发展规划时,中信证券、中金公司等大型券商有四个共同点:第一是强化和其他业务的协同,努力为企业提供综合投行服务;第二是加强产业能力建设,聚焦新质生产力产业,拓展覆盖更多重点客户;第三是强化精细化管理和风险防控,提高执业水平;第四是助力中国企业出海布局,继续加快推进国际化发展,拓展全球客户市场。

而面对尚未回暖的市场环境和不断攀升的市场集中度,中小券商则将打造特色投行、精品投行作为目标,深耕细分领域。

如以债券承销业务见长的财达证券称,将继续以债务业务优势引领股权业务,实现股债联动;东北证券称,规划和构建交易型投行业务模式,强化与直投、并购基金业务的联动,重点围绕并购重组和市值管理等业务,完善内外部合作渠道和联合拓客机制;信达证券称,将加强与中国信达业务协同,开展破产重整等财务顾问业务,形成差异化竞争优势。

再如南京证券提到,围绕地方政府重要导向、重点领域产业,提供全链条、个性化的综合金融服务,做深生物医药、高端装备、汽车零部件、金融等优势行业;国海证券称,将深化优质产业资源积累,继续通过"区域深耕+行业深耕"战略,巩固并扩大"精品投行"区域市场优势和行业优势。

股权融资发行节奏有望回暖

目前,展望2025年的投行业务,非银分析师们的研判相对乐观。中信证券非银分析师田良团队认为,2025年,IPO常态化驱动承销保荐收入回暖以及并购重组持续发展拓展财务顾问收入空间是投行业务收入提升的重要契机。国泰海通非银分析师刘欣琦预计42家上市券商第一季度投行业务收入同比增加4.7%,股权融资边际回暖提振投行业务盈利。

券商中国记者注意到,从数据来看,股权融资发行节奏确有回暖之势。按照发行日统计,2025年第一季度,国内股权融资规模为1104.16亿元,同比增加四成,其中再融资规模明显增加,为938.35亿元,同比增加67%。与此同时,港股IPO及再融资规模持续增长,其中2025年第一季度IPO募资规模同比提升291.34%,再融资方面,涌现出了比亚迪股份与小米集团配售等大项目。

中信建投非银分析师赵然认为,2024年投行发展呈现"政策引导转型、市场结构调整、创新驱动增长、整合优化格局"的特征,行业在挑战中夯实基础,为长期高质量发展积蓄动能。2025年,随着IPO市场回暖、并购重组政策持续落地及新质生产力相关业务拓展,投行收入结构有望改善。券商将进一步聚焦"功能性"与"专业性",通过数字化转型、国际化布局及产业链深度服务,加速向一流投资银行迈进。

责编:战术恒

排版:刘珺宇

校对: 刘星莹

违法和不良信息举报电话:0755-83514034

邮箱:bwb@stcn.com

澳洲幸运10计划正式版点评

2023澳洲幸运5开奖直播

澳洲10开奖结果历史2022

澳洲幸运10全天计划精准版软件特色

澳洲10开奖网官网

澳洲幸运8计划软件

买13458和02679技巧

名爵app澳洲幸运10

168飞艇官网开奖结果记录数据

精准计划导师带赚包赔

彩票拉人头入1万元每天挣200

澳洲幸运10人工冠军计划一期

查询,澳彩开奖

澳州10计划

澳洲10计划官网

澳洲10冠军人工计划

澳洲幸运10官网历史开奖

168飞艇全国统一开奖官网

澳洲10开官网开奖记录查询结果澳洲5开奖结果